



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC

RECRUTEMENT

IMMOFINANCES.NET est un réseau spécialisé

Courtier de proximité en réseau

**en crédit immobilier, assurance de prêt, rachat de crédit,
crédit pro et réméré immobilier**

Vous avez envie d'entreprendre ?

Devenez Courtier Crédit Immobilier Immofinances.net

Saisissez l'opportunité de créer votre propre entreprise dans votre région
sous la marque commerciale IMMOFINANCES.NET

Pour cela :

Vous prospectez, développez, créez et animez un réseau de professionnels de l'immobilier, d'experts comptables, notaires et avocats aidé par Fox Crédit Pro.

Vous recevez la clientèle de particuliers et de prescripteurs que vous conseillez dans le choix le plus adapté à leur besoin, notamment dans le montage de leur dossier de financement aidé par notre programme de parrainage.

Au-delà des crédits immobiliers vous proposez d'autres types de solutions (investissement locatif, restructuration de prêt, assistance administrative à la création de SCI, prescriptions vers divers partenaires immobiliers, ...) pour diversifier votre activité

Profitez de cette opportunité pour développer ou créer votre entreprise dans un secteur rentable et en pleine croissance !

Courtier en crédit immobilier et assurance de prêt, un vrai métier au fort potentiel de développement...



IMMOFINANCES.NET¹

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC

[Le profil du candidat pour un « métier réglementé »](#)

- Ancien cadre commercial, bancaire ou non, avec une expérience de création et d'animation de réseau réussie, bien intégré dans sa ville, doté d'un fort esprit de développeur, organisé et tourné vers le client :

Management de son centre de profit

Formation et Animation de son équipe et de son réseau

Développement et animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires (banques, assureurs, courtiers, notaires, huissiers...)

S'intéresser fortement au financement

Expérience: une expérience terrain de commercial entre 5 et 15 ans est un vrai plus

Esprit d'équipe : un esprit « réseau » est nécessaire à l'intégration

Capacité financière : selon la formule d'intégration choisie

Connaissance informatique : Aucune

- Idéalement issu du milieu bancaire où financier, il devra faire preuve d'un bon sens commercial et d'une grande souplesse relationnelle vis à vis des tiers banquiers et apporteurs d'affaires. Entrepreneur, commercial, autonomie, sens du management.

- Déjà intermédiaire en opérations de banque ou vous êtes cadre commercial, agent d'assurances, agent immobilier...

- Homme ou femme, passionné par l'immobilier et la valorisation patrimoniale, vous bénéficiez d'une expérience professionnelle, notamment dans le domaine du financement immobilier, qui vous permet d'être rapidement opérationnel.

Cette proposition s'adresse à des candidats dynamiques, organisés, possédant une fibre commerciale développée, un bon relationnel.

Devenez « le partenaire » local et représentez la marque en assurant un service de qualité auprès des clients !

Vous connaissez le tissu économique local, vous avez le sens du service, un tempérament de développeur et le goût de la prospection

Type de contrat : Franchise - 2 Formules « A » et « M+ »

Le contrat de franchise "Formule A"

- Concept clé en main basé sur la qualité du travail et le respect des personnes
- Contrat de franchise de 3 ans renouvelable sans nouveau droit d'entrée



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC

- 10 000 € de droit d'entrée, avec possibilité d'avoir le crédit franchiseur.
- 120 €/ mois de forfait de référencement internet réseau en synergie
- 4 % de redevance dégressive selon le chiffre d'affaires
- 1 €/ jour pour l'assistance technique informatique
- 0 € de contribution marketing et publicité
- 0 € de frais de personnel
- Supports de communication à prix coûtant

La nouvelle offre : le contrat de franchise "Formule M+"

Profitez de notre offre exceptionnelle "Formule M+" jusqu'au 31/07/2018



- Concept clé en main basé sur la qualité du travail et le respect des personnes
- Contrat de franchise de 3 ans renouvelable sans nouveau droit d'entrée
- 0 € de droit d'entrée
- 120 €/ mois de forfait de référencement internet réseau en synergie
- 20% de redevance avec un remboursement de la redevance au 1er euro si chiffre d'affaires supérieur à 110.000 €
- 1 €/ jour pour l'assistance technique informatique
- 0 € de contribution marketing et publicité
- 0 € de frais de personnel
- Supports de communication à prix coûtant

CA ht moyen d'une implantation après 2 ans d'activité : 50 000 € à 114 000 €

FORMATION : 1 semaine 2 200 € HT pour le franchisé + 150 heures pour la validation du statut IOB si nécessaire coût 750 € TTC

Implantations possibles sur l'ensemble du territoire national.

ImmoFinances.net a mis en place sur le territoire une organisation de Franchisés Senior Manager en charge du développement et de l'animation de leur région. Les Franchisés Senior Manager ont reçu une formation spécifique sur l'animation du réseau ainsi qu'une formation spécifique au "Concept ImmoFinances.net".



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC

Le réseau IMMOFINANCES.NET

Profitez...

... d'un jeune réseau dynamique accessible :

- 43 franchisés déjà qui mutualisent leurs actions pour gagner en efficacité, coût et réactivité.
- un budget autonome de communication par franchisé (presse, radio, création et diffusion d'un magazine) indépendant financièrement propre au franchisé.
- des partenariats avec des enseignes nationales de la grande distribution, de l'immobilier, etc.
- des consultations de travail pour les décisions stratégiques.
- *d'une assistance de chaque instant :*
 - un point de formation au concept Immofinances.net. (formations, séminaire, etc.) pour un suivi de qualité.
 - une équipe de franchisés senior manager dynamique dédiée au réseau
 - une hotline informatique, service marketing
- *d'outils performants et innovants :*
 - des outils publicitaires personnalisés sur différents supports
 - des fichiers de prospects et de prestataires locaux qualifiés intégrés
 - un groupe satellite de sites Internet efficace
 - un progiciel, Fox Crédit Pro de gestion de dossier et un logiciel de simulation
- d'une responsabilité professionnelle négociée 400 € / an

Infos complémentaires

Le franchisé est rémunéré par la banque seulement pour chaque crédit concrétisé. En tant qu'apporteur d'affaires, les commissions varient de 0,8 % à 1 % du financement accepté par le client.

Il suffit d'une liaison internet, d'un téléphone portable et d'un PC portable pour débiter. Il est également possible de travailler de chez soi la première année et les années suivantes mais en général c'est chez le client et le prescripteur qu'il évolue.



IMMOFINANCES.NET⁴

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC

L'investissement est minimum puisqu'il n'y a pas de stock, pas de machines, pas de personnel... et la marge brute nette est importante.

LES VALEURS IMMOFINANCES. NET

Rejoindre ImmoFinances.net, c'est aussi partager un état d'esprit. Le concept répond aux nouveaux comportements de consommation. Le réseau ImmoFinances.net amène des garanties aux emprunteurs. ImmoFinances.net partage avec ses clients, ses partenaires banques assurances et ses partenaires professionnels de l'immobilier des vraies valeurs :

La Transparence : Transparence de sa communication (partenaires, clients, banques assurances..). Être clair, ne rien oublier dans nos argumentaires.

Le Respect Client est également présent dans l'ensemble de notre méthode :

- Écouter
- Accompagner
- Informer régulièrement sur le suivi de leur dossier
- Répondre rapidement et clairement à l'ensemble de leurs demandes

Le Respect Client s'organise, avec de la méthode et l'envie de toujours donner plus à nos clients.

Le Service : principe de notre concept, rendre service. Répondre mieux et plus vite, rencontrer nos interlocuteurs, communiquer avec nos clients, les rencontrer chez eux.

Clic & Chèques



IMMOFINANCES.NET

LE MEILLEUR TAUX DE PRÊT EN UN SEUL CLIC